

VIAB-EMP

EVALUANDO MI EMPRESA

Para evaluar si mi empresa es viable se deben contestar las siguientes preguntas:

- ✓ ¿Están al alcance los objetivos propuestos?
- ✓ ¿Son suficientes las acciones planificadas para lograr estos objetivos?
- ✓ ¿Cuentan los promotores del proyecto con la experiencia y conocimientos necesarios?
- ✓ ¿Tenemos suficiente información sobre los clientes y la competencia?
- ✓ ¿Cuál es el valor añadido de tú empresa y cómo se diferencia de las empresas que actualmente están operando en el mercado?
- ✓ ¿Resulta realista esperar que el negocio crecerá y será rentable?
- ✓ ¿Han sido considerado los principales riesgos?

Analiza las preguntas anteriores y contéstalas compartiendo las respuestas con los compañeros.

PREVISIÓN DE GASTOS E INGRESOS

¿Cómo saber antes de empezar la previsión de los gastos e ingresos que voy a tener en mi empresa?

En la actividad anterior sobre “recursos necesarios para la puesta en marcha” (NOVIEMBRE-CIENCIAS) ya hicimos una lista de los primeros gastos, pero habrá muchos más que perduren en el tiempo. Haz una lista con estos gastos mensuales permanentes y suma el total.

Cuando calculaste los precios que debías poner a tus servicios (DICIEMBRE-CIENCIAS) para que fueran competitivos, no podías estimar cuántos de esos servicios debías realizar al mes para cubrir los gastos y tener ganancias!!

Recupera esa lista de precios y haz una previsión de servicios al mes para llegar a nuestro objetivo.

VIAB-CIEN

CALCULANDO EL SALDO DE CAJA EN LA HOJA DE CÁLCULOS

Si comenzáramos nuestra empresa con una aportación de 50€ por cada socio (alumno) y tenemos como gastos de inicio de empresa, el alquiler de 150€/mes con un mes de fianza, las obras iniciales de 300€, montaje del mobiliario 200€, compra de productos a nuestros proveedores 550€, y las ventas del primer mes ascienden a 1.150€

Clasifica las cantidades descritas entre ingresos y gastos

Introduce en la hoja de cálculo la lista de los ingresos (conceptos y cantidades en dos columnas distintas) sumándolos al final como TOTAL INGRESOS

A continuación, introduce los conceptos y cantidades sobre gastos con su fila al final TOTAL GASTOS

Añade una última fila llamada BALANCE con la diferencia entre los dos totales

Efectivamente, esto ocurre el primer mes... emprender una empresa no da frutos tan rápido... ¿verdad? Vamos a ver qué ocurre entonces en los siguientes meses...Añade una fila al comienzo de la hoja y nombra a la primera columna de cantidades: MES1, y completa hasta MES6.

Supongamos que la cantidad en las ventas asciende cada mes en un 5% y que la media de gastos en compras a proveedores es de 250€/mes. Pero claro... tenemos que pagar las deudas del inicio del negocio...

BALANCE EN CADA MES = TOT ING - TOT GAST + BALAN MES ANTERIOR

¿Cuándo empiezo a ganar dinero?

Guarda este SALDO DE CAJA. Más adelante se irá completando.

VIAB-COM

VIABILIDAD: NUEVOS CONCEPTOS

La viabilidad del proyecto requiere el cumplimiento de las siguientes condiciones:

- Las inversiones deben ser cubiertas por la financiación.
- Los resultados previstos tienen que ser positivos y suficientes.
- La liquidez prevista tiene que ser positiva cada año.

Busca el significado de: INVERSIÓN, FINANCIACIÓN y LIQUIDEZ

Utiliza cada una en una frase de tu vida cotidiana.

Explica con tus palabras las tres condiciones que deben cumplirse para que un proyecto empresarial sea viable.

BUSCANDO PROVEEDORES: CONDICIONES DE COMPRA

Para escoger las empresas que nos suministren el material necesario para el desarrollo de nuestra actividad, no sólo es importante comparar precios. También debemos tener en cuenta las condiciones que dichos proveedores nos ponen para comprarles.

Busca en Internet un ejemplo de Condiciones Generales de Compra de una empresa que suministre el material más esencial para el desarrollo de tu actividad.

Busca en las condiciones de pago si es posible la financiación cuando se compren grandes cantidades de productos.

Escribe una carta a un proveedor pidiendo el presupuesto de todos los materiales que necesitas para comenzar la actividad en tu empresa.

PROBLEMS SOLVING