

Administrando nuestro dinero

El objetivo de esta unidad es dotar a las personas emprendedoras de los instrumentos y conceptos más relevantes para administrar adecuadamente sus empresas: presupuestos y planes de viabilidad.

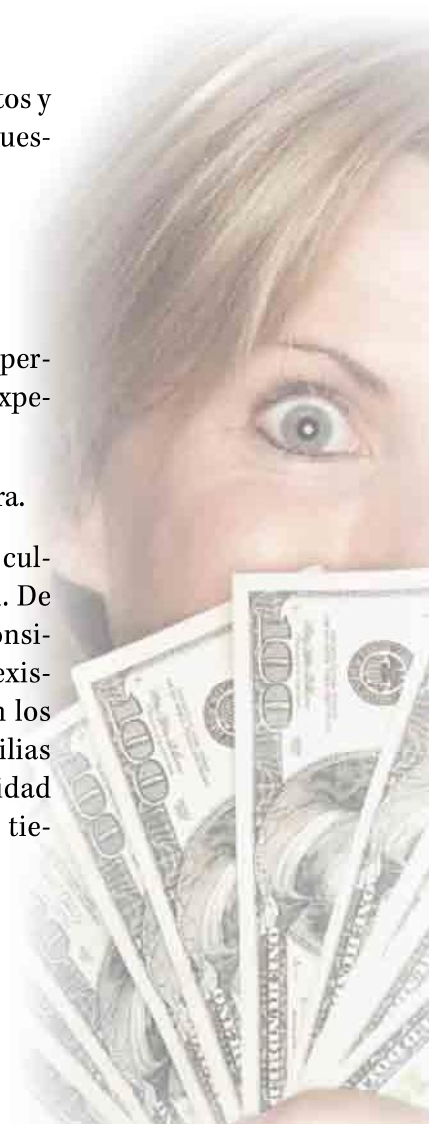
1. ADMINISTRANDO NUESTRO DINERO

La independencia financiera es una de las principales razones por la que muchas personas inician un negocio. Tener el control de nuestro dinero es una de las mejores experiencias que podemos tener.

Convertirse en emprendedor/a en un país como el nuestro está al alcance de cualquiera.

No podemos olvidar que todavía en muchos países las condiciones sociales y culturales no permiten a mucha gente, y sobre todo a las mujeres, esta posibilidad. De hecho, lamentablemente las mujeres en algunas partes del mundo aún son consideradas una posesión de sus maridos o padres, pero incluso, en estos países, existen historias increíbles de emprendedoras que, usando las ventajas que ofrecen los microcréditos, inician negocios que permiten cubrir las necesidades de sus familias casi siempre en situaciones muy desfavorables. Estas mujeres no tienen capacidad para elegir si se convierten o no en emprendedoras simplemente saben que no tienen otra opción para sobrevivir.

Nosotros/as afortunadamente, tenemos circunstancias más favorables.



Es importante recordar que financiar un negocio no debe ser un misterio. Las reglas básicas son:

- 1 Tener acceso a una cantidad de dinero suficiente para iniciar el negocio sin quedar excesivamente endeudados.
- 2 El dinero que ingresemos debe cubrir el dinero que gastemos.

1.1. EL VALOR DEL DINERO

Muchos de nosotros/as nos sentimos bloqueados cuando hablamos de dinero. Antes de centrarnos en aspectos prácticos financieros, vamos a echar un vistazo a nuestra actitud frente al dinero. Para ello, es interesante que intentemos dar una respuesta a los siguientes interrogantes:

- 1 ¿Habéis sido exagerados o austeros?
- 2 ¿Os divertís arriesgando?
- 3 ¿Habéis tenido alguna experiencia donde hayáis perdido dinero por agradar a otros, o por pereza a la hora de gestionarlo, o bien por temor o por confiar en la gente equivocada...

RESPONDE EN TU CUADERNO DE ACTIVIDADES

1. Descubriendo tu patrón de conducta respecto al dinero:

Piensa durante un tiempo en situaciones en las cuales has tenido que pedir una cantidad de dinero que de alguna manera merecías o te habías ganado. Quizás cuando buscabas una subida de salario en el trabajo, cuando habías prestado dinero y querías que te lo devolvieran o cuando un futuro empresario o cliente te preguntaba cuánto te gustaría que te pagarán por realizar alguna tarea... ¿Fue fácil para ti llegar a un acuerdo respecto a una cantidad justa o te resultó incómodo hablar de ello? ¿Eres consciente de que puedes tener problemas para pedir aquello que te corresponde?

Escribe en tu cuaderno de actividades (incluso aquéllas que puedan haber sido incómodas o dolorosas) que hayas tenido cuando pedías dinero.

Sea cuál sea nuestra actitud respecto al dinero, es esencial ser consciente de ello antes de comenzar una actividad empresarial. Si no tenemos una actitud segura y sana que nos permita negociar en cada momento la cantidad de dinero justa, debemos trabajar sobre ese aspecto de nuestra postura.

