



TEXTOS ARGUMENTATIVOS ORALES: GUION PARA UN BUEN DEBATE

Proyecto Lingüístico de Centro IES AVERROES

Expresiones para el acuerdo	<ul style="list-style-type: none"> • <i>Sí, ahí llevas toda la razón</i> • <i>En ese punto debo darte la razón</i> • <i>Me has convencido</i> • <i>Eso tiene toda la lógica</i> • <i>Comparto totalmente tu punto de vista</i> • <i>Pienso lo mismo que tú</i>
Expresiones para la matización	<ul style="list-style-type: none"> • <i>No, creo que me has malinterpretado</i> • <i>Yo no he dicho eso, sino...</i> • <i>Por una parte tienes razón, pero por otra...</i>
Expresiones para el desacuerdo	<ul style="list-style-type: none"> • <i>Estoy en total desacuerdo con eso</i> • <i>No comparto tu punto de vista</i> • <i>Ese razonamiento carece de sentido</i> • <i>Creo que has enfocado el asunto desde un punto de vista equivocado</i>
Expresión de las propias ideas	<ul style="list-style-type: none"> • <i>En mi opinión</i> • <i>Desde mi punto de vista</i> • <i>Quisiera decir / añadir</i> • <i>Encuentro interesante / destacable</i> • <i>Soy de la opinión de que</i> • <i>Pienso que la opción A es la mejor porque</i>
Elementos que ayudan en el debate	<ul style="list-style-type: none"> • Para reforzar la tesis: <i>obviamente, naturalmente</i> • Para reforzar la conclusión: <i>evidentemente, por supuesto, en resumen, en conclusión</i> • Para sugerir, sin asumir la responsabilidad: <i>supuestamente, al parecer, según fuentes, dicen que</i> • Para establecer grados: <i>como mucho, solo, al menos</i> • Para explicar: <i>es decir, o sea</i>
Tipos de argumento	<ul style="list-style-type: none"> • Hechos probados: estudios, estadísticas. • Ejemplificación a partir de casos concretos, a menudo cercanos al auditorio. • Autoridad: se cita a un experto. • Generalización: se parte de varios casos semejantes para extraer una tesis común. • Relaciones lógicas, como la de causa-efecto. • Experiencia propia.

Decálogo del buen polemista

1. Un debate no es una guerra: no hay ni vencedores ni vencidos. Se trata de convencer, no de vencer o humillar.
2. Por tanto, se puede estar en total desacuerdo con alguien y, al mismo tiempo, mantener con él una excelente relación personal. Porque en un debate se enfrentan ideas, no personas.
3. Deben respetarse los turnos de palabra y dejar que los demás expongan sosegadamente sus razones. La prisa es mala consejera.
4. Tenemos la obligación de ser permeables a las ideas de otros: no pasa nada si cambiamos de opinión durante o tras el debate.
5. No se tiene más razón porque se grite: los buenos argumentos no dependen del volumen con que se enuncien.
6. Quien insulta o ridiculiza en un debate evidencia que no tiene ideas o argumentos que defender.
7. Escuchar al otro es vital, bien para desmontar su estrategia, bien para asumir parcial o totalmente su punto de vista. Si no nos escuchamos, los debates se convierten en una alternancia de monólogos.
8. El sentido del humor es un buen aliado: relaja los momentos de tensión y, de paso, permite ganarse al auditorio.
9. Todo argumento debe demostrarse: las afirmaciones categóricas, basadas en rumores o en prejuicios, son una mala estrategia.
10. Tras un debate, la vida sigue: una discusión no debe quebrar una amistad. Y, sobre todo, un debate es una buena oportunidad para aprender de uno mismo (nuestra capacidad de convicción) y de los demás (nuestra capacidad de empatizar con los demás).