

## ERRORES MÁS FRECUENTES EN LOS DEBATES ESTILO ACADÉMICO

(Este documento tiene una intención puramente pedagógica y estará sometido a constante revisión. Está dirigido a equipos noveles, aunque sus principales puntos están tomados de nuestra experiencia real como jurado. Formadores y equipos expertos harán bien en revisarlo.)

**PUNTO DE PARTIDA:** tu objetivo puede ser ganar el debate, pero le a los jueces que solo deben dar ganadores a los equipos que ayudan a hacer más interesante el debate. ¿Lo hiciste?

### ERRORES DE FONDO:

- 1) **DEFINE**, que algo queda:
  - a) No has definido términos abiertos, vagos o complejos. No definir lo evidente, pero sí remarcar tu territorio: esto es lo que quiero decir cuando uso el término X.
  - b) Hacemos definiciones sesgadas, muy restrictivas o muy abiertas, subjetivas.
- 2) **ARGUMENTOS INCOMPLETOS:** ¿Le falta alguna pieza a tu pequeño monstruo? (Entimemas)
  - a) Falta la conexión con el tema de debate: aunque a ti te parezca evidente, debes enlazar (link) tu argumento con la tesis principal. ¿Por qué aquél demuestra tu tesis?
  - b) Falta la evidencia: si no presentas un dato o prueba precisa, si no se lo enseñas al jurado o falta la fuente, fecha... tu argumento está cojo. Tampoco les satures con mil datos.
  - c) Falta el razonamiento: puente que enlaza la evidencia con la conclusión. ¿Por qué?
  - d) Falta la conclusión: después de hacer tu argumento pregúntate, ¿y qué? ¿a dónde me lleva eso? ¿cómo lo enlazo con mi tesis central? No lo demos por supuesto.
- 3) **REFUTACIONES** que no hacen daño:
  - a) La peor refutación es la que no existe. No basta construir tu posición y defenderla.
  - b) Malentendidos: el equipo contrario no dijo eso, no lo critiques sin escucharlo.
  - c) También hay refutaciones incompletas (son contra-argumentos), revisa el punto 2).

### ERRORES DE ESTRATEGIA

- 1) Creer que tus argumentos son invencibles (si no ves tus debilidades ya lo hará el contrario).
- 2) No manejar bien tus armas. Incluso una armada invencible fue vencida... por torpe.
- 3) Ser demasiado blando, ir a la defensiva; eso arruina el debate y decepciona al público.
- 4) Ser demasiado agresivo, no acercar posturas. Los arrogantes caen mal.
- 5) No dominar el centro del campo de juego, imponiendo tu enfoque del tema.
- 6) No tener claras tus líneas rojas, dudar de tu propia posición, vacilar al ser atacado.
- 7) No elegir bien a tu equipo, provocando un desequilibrio evidente.

### ERRORES DE FORMA

- 1) No escribir previamente tus discursos, la parte que puedes aprenderte de memoria.
- 2) Utilizar un lenguaje chabacano, vulgar, pobre, impreciso, vago...
- 3) No definir claramente las palabras más importantes del tema o de tu tesis principal.
- 4) Hablar muy bajito o muy rápido, con paradas o vacilaciones en mitad de la frase (“mmm”).
- 5) Interrumpir a tu adversario o hacer gestos que le distraigan.
- 6) No hacer un buen comienzo (cautivador) o un buen final (contundente). Empezar o acabar de repente.